

既存の不動産ポータルサイトのサービスに満足していますか？

オズタウンは

- \* 不動産会社様のご負担を軽減し
- \* 新しいマーケティング・フィールドをご提案いたします。

- ① 厳選された少数物件  
マーケティングできるのは、自社物件（元付物件）だけ。業者を差別化し、個人顧客フレンドリーに。
- ② オズタウンは、顧客とのウェブでの、同時直接会話（チャット）を実現  
オズタウンは、個人情報保護を徹底（特許申請中）。  
セキュリティのしっかりした環境で、匿名で、不動産会社に直接アプローチすることができるため、より多くの個人のバイヤーが安心して、アプローチされています。
- ② 語学能力なくとも、日本語、英語、中国語、3ヶ国語間の自由な会話を実現  
自動翻訳とネイティブサポートで実現しました。
- ③ オズタウンは個人情報保護を徹底しています。  
同時直接会話は、自動チェック・システムと運営者によるマニュアル（目視）の2重チェックを実施。サイトの健全性と、個人情報保護を徹底。（特許申請中）
- ④ オズタウンポータルに御社だけのサイトをご提供  
SEOの観点からも、オズタウンの企業ページを、新しい顧客層に向けた企業管理サイト皆様の第2のホームページとしてお役立てください。
- ⑥ “希望物件掲示板”を利用し、自分で選んだお客様にアプローチしましょう！  
もし、自己物件が、そのバイヤーの希望条件に一致し、是非紹介したいときは、企業管理サイトから、物件リクエストでそれをクリックし、オズタウン内にある自己物件のURLをそのバイヤーに送付することが可能です。
- ⑦ 個人オーナーの所有物件の仲介依頼のご紹介依頼を受けることができます。
- ⑧ オズタウンの利用料金は非常にシンプルです。  
取引実績に基づいた広告手数料が中心で持ち出しがありません。
- ⑨ 企業オーナー管理画面をご提供いたします。物件・サイト管理が非常に簡単です。